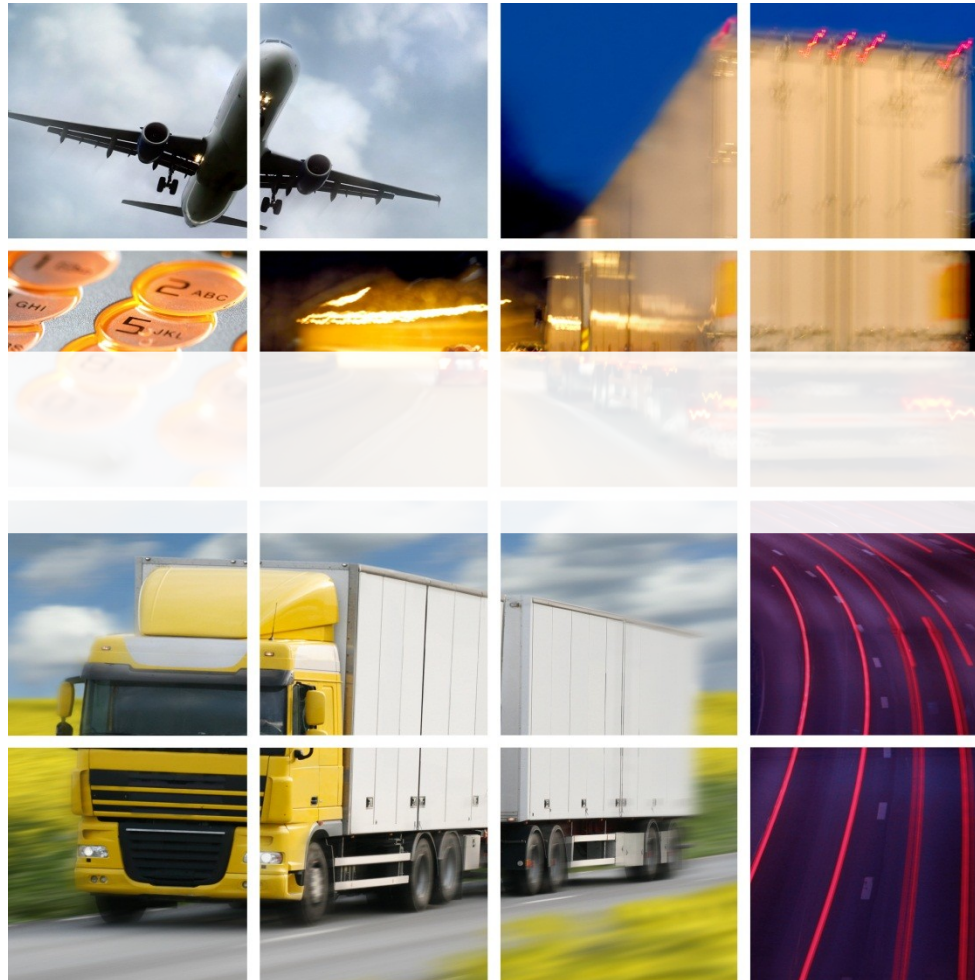


Iniciació a l'Exportació



La Sénia, 16 de
juliol de 2013

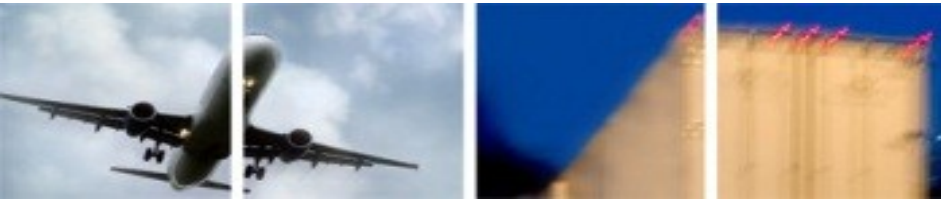
Amb la col·laboració de:



Iniciació a l'Exportació

ÍNDEX

1. Perquè NO exporto?
2. Com començar amb bon peu?
3. En que us ajudarem?
4. Explicació del Programa



Iniciació a l'Exportació

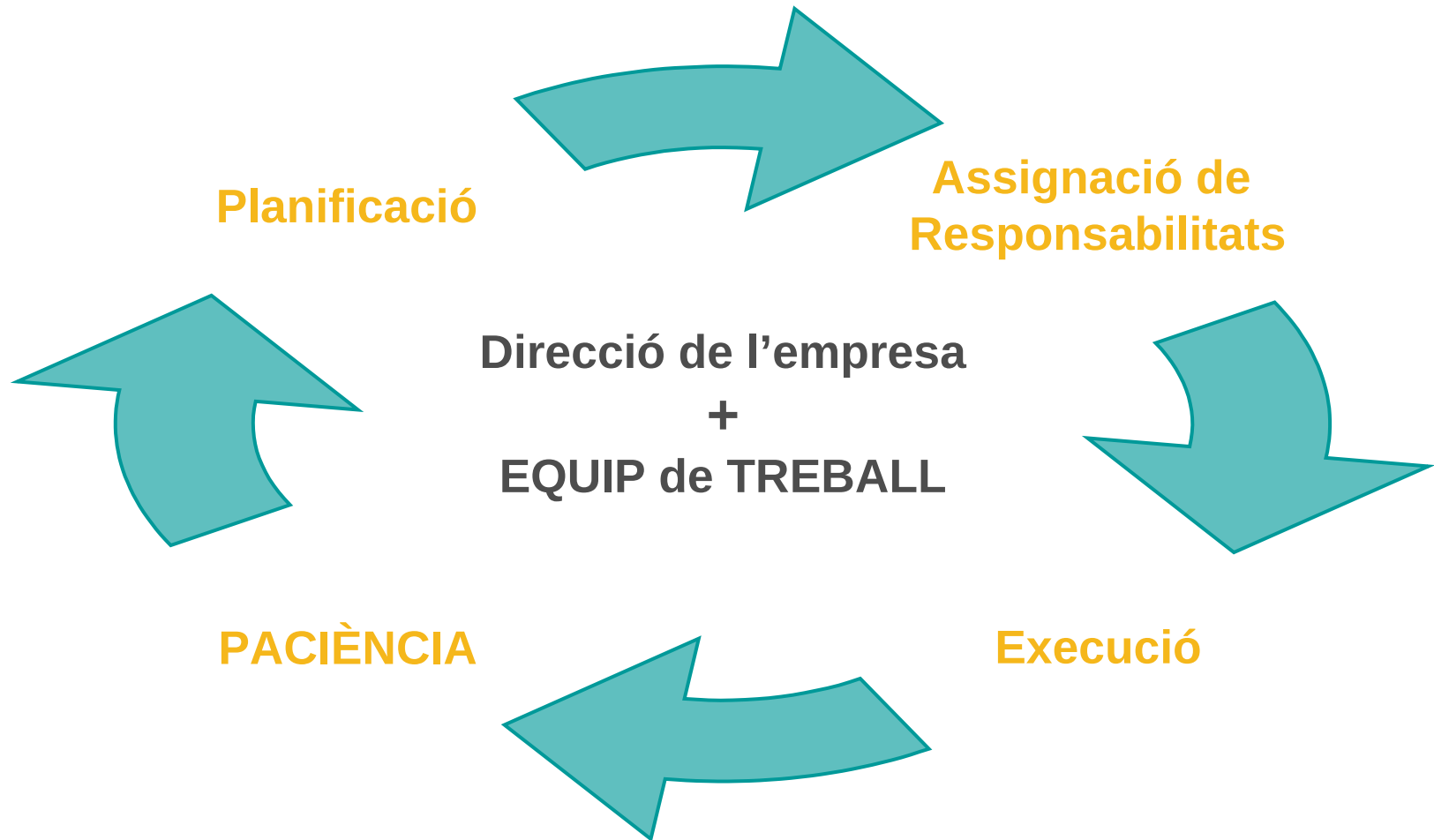
1. Perquè NO exporto?

- No em cal, amb el mercat nacional en tinc suficient
- No tinc temps ni recursos humans per dedicar-hi
- No tinc diners
- No parlo idiomes
- No se per on començar
- Ja ho vaig provar i no me'n vaig sortir



Iniciació a l'Exportació

2. Com començar amb bon peu?





Iniciació a l'Exportació

3. Com començar amb bon peu?

- Cal implicació de la direcció en el projecte
- Es necessari triar un responsable del projecte
- No s'han de triar els mercats per impuls o per “rumors”
- No triar els productes a exportar sense tenir en compte la capacitat productiva de la nostra empresa i la competitivitat d'aquests
- Comptar amb una petita capacitat financera per a desenvolupar el projecte internacional

Estem disposats a esperar entre 1 i 2 anys per obtenir resultats?



Iniciació a l'Exportació

3. En que us ajudarem?

Identificar i rendibilitzar els valors de l'empresa i el producte.

Definir la selecció de mercats, sectors i clients objectiu.

Reduir el temps i els costos de l'accés a l'exportació.

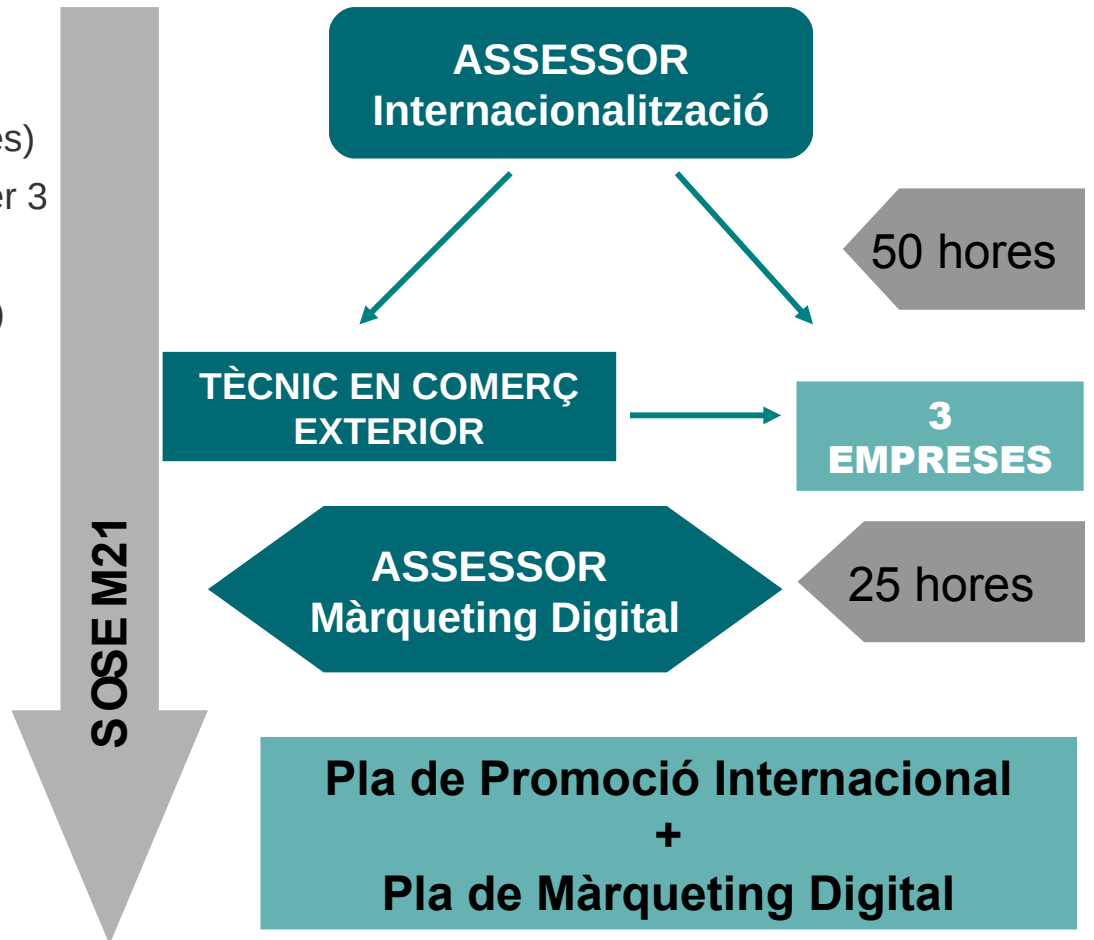
Obtenir els primers contactes comercials i vendes a l'estranger.

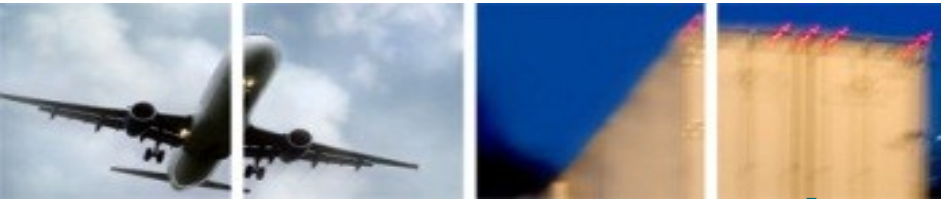
Capacitar-vos per a assolir els avantatges de l'exportació

4. PROGRAMA D'INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ

- **Assessor Internacionalització** (50 hores)
- **Tècnic en comerç exterior** compartit per 3 empreses
- **Assessor Màrqueting digital** (25 hores)
- 12 meses de durada
- Pla de Promoció Internacional
- Pla de Màrqueting Digital
- Execució accions comercials
- Cost 700 €/mes (IVA no inclòs) = 8.400 €

Serveis
Complementaris





Iniciació a l'Exportació

4. Programa d'INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ: Les figures Clau

Assessor d'Internacionalització

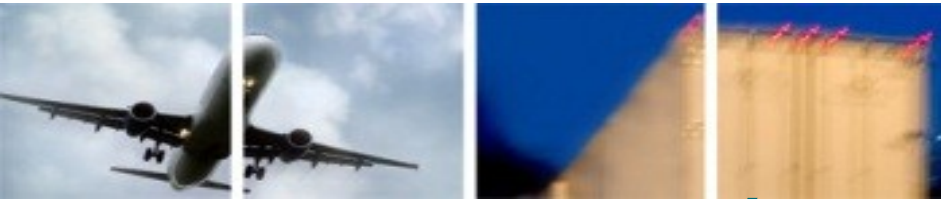
Dedicació total: 50 hores

Professional amb un mínim de 10 anys d'experiència en vendes internacionals i coneixements en organització i gestió empresarial, que prepararà la vostra empresa per a iniciar l'exportació, tot contribuint a la implementació de les solucions més adients.

L'assessor d'internacionalització **us guiarà en el procés de:**

- Cerca i selecció de **països**
- Elecció del/s **canals** de comercialització més adients
- Seleccionar el vostre **producte** o servei més atractiu
- Maximitzar els resultats dels **recursos invertits**

En resum, assentar les bases per a elaborar un **Pla de Promoció Internacional** i **fixar l'estratègia** d'internacionalització de l'empresa.



Iniciació a l'Exportació

4. Programa INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ: Les figures Clau

Assessor de Màrqueting Digital

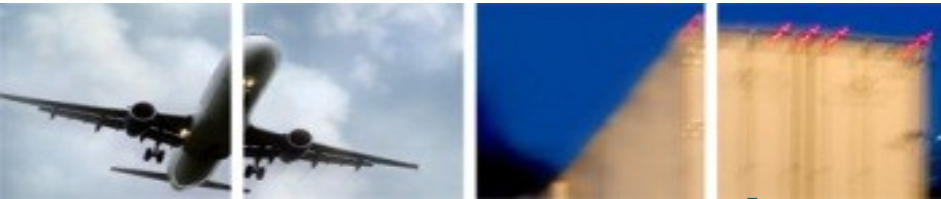
Dedicació total: 25 hores

Professional amb un mínim de 5 anys d'experiència professional en àmbits de màrqueting digital, expert en el desenvolupament d'estratègies i eines digitals i posicionament on-line.

L'assessor de màrqueting digital **us guiarà en el procés de:**

- **Estudi del potencial** on-line.
- Definició d'**estratègies** i campanyes per aconseguir visites al vostre web.
- Proposta de les **tècniques d'usabilitat** i navegabilitat més adequades per optimitzar el vostre web.
- **Formació** en eines d'analítica web.

En resum, elaborareu conjuntament un **Pla de Màrqueting Digital**.



Iniciació a l'Exportació

4. Programa INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ: Les figures Clau

Tècnic en Comerç Exterior

Dedicació total: 676 hores

Llicenciat o diplomad amb formació en comerç internacional o bé, amb experiència mínima d'un any en un departament d'exportació. Es responsabilitzarà a temps parcial de les tasques derivades del procés d'assessorament i del corresponent pla de treball elaborat per l'assessor i l'empresa.

El tècnic sota la direcció de l'assessor **s'encarregarà de:**

- **Investigació** per a fer la selecció de mercats
- **Elaboració** de bases de dades de potencials clients
- Realitzar les **trucades** pertinents als clients objectiu
- Preparació **d'agenda pels viatges** de prospecció de l'empresa

En resum, elaborarà el **Pla de Promoció Internacional**.



Iniciació a l'Exportació

4. Programa INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ

Beneficiaris

El programa està dirigit a empreses:

- Amb domicili social a Catalunya
- Industrial o serveis (*No traders*)
- Que **exporten menys del 20%** del volum de facturació o bé, el 60% de l'exportació es troba concentrada en un mercat o dos clients
- Que hagin participat a les jornades de Sensibilització

Cost

Quota de participació per l'empresa: **700€** x 12 mesos (8.400€ cost total)

4. Programa INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ

Serveis complementaris

Addicionalment, les empreses participants en el Programa podran gaudir d'una sèrie de serveis exclusius orientats a cobrir les necessitats que apareixen en els primers passos de la seva internacionalització.

Proveïdors de Serveis

Tarifes preferencials i beneficis exclusius

Finançament

Línia de finançament específica

Missions empresarials

Tarifes reduïdes i específiques al mercat Europeu

Mentoring

Coneix com ho han fet i deixa't aconsellar



Iniciació a l'Exportació

4. Programa INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ

Com sol·licitar l'ajut?

El programa té dues fases diferenciades:

- **Primera Fase: Jornada de Sensibilització**

La jornada de sensibilització es un primer pas per a avaluar quines empreses estan preparades per a iniciar-se en la exportació activa i a la vegada, donar a les empreses participants les eines necessàries per a diagnosticar el seu estat. Aquelles empreses que passin la primera fase podran participar en el Programa d'Iniciació a l'Exportació.

- **Segona Fase: Programa d'Iniciació a l'exportació**



Iniciació a l'Exportació

4. Programa INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ

Gestió del Programa i On sol·licitar-lo

Podeu sol·licitar que us gestionin el programa des de qualsevol de les entitats que hi col·laboren:

- AMEC
- CECOT
- FOMENT del Treball
- PIMEC
- Cambres de Comerç
- ACCIÓ



Iniciació a l'Exportació

PERSONES de CONTACTE

ACC10 Barcelona

Silvia Vila

935 524 220

Anna Pallejà

935 511 951

iniciació@acc10.cat